



www.metalinfo.ru



журнал

МЕТАЛЛОСНАБЖЕНИЕ И СБЫТ

10.2014

ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ИНТЕРВЬЮ

**РУССКАЯ СТАЛЬ,
НЛМК, РУСАЛ И ДР.**

ПРОИЗВОДСТВО И СБЫТ

**ТРУБНИКИ РЫНОК
НЕ СДАЮТ**

РЫНКИ МЕТАЛЛОВ

ПРОВОЛОКА – КРЕПЕЖ

СЫРЬЕВАЯ БАЗА

**ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ
ЧУГУНА И ЛОМА**

ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ

**ВТО, РОССИЯ
И ИНТЕГРАЦИЯ**

МЕТАЛЛОТОРГОВЛЯ

МЕТАЛЛЫ НА ВОЛГЕ

И Т В МЕТАЛЛУРГИИ

**ОБЕСПЕЧЕНИЕ
ПРОИЗВОДСТВА**

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

**СТАЛЬНОЙ РЫНОК
ЕВРОПЫ**

**Производители встречаются
с потребителями**

20-й форум металлургов пройдет 11–14 ноября на ВДНХ



ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОГНЕУПОРНОГО ПРОИЗВОДСТВА Богдановичского ОАО «Огнеупоры»

ЕВГЕНИЙ КОНДРАТЬЕВ, ВАЛЕРИЙ ГОРБУНОВ
Богдановичское ОАО «Огнеупоры»

В 2013 г. огнеупорное производство Богдановичского ОАО «Огнеупоры» отметило свое 75-летие. За этот период был пройден путь от начала освоения Троицко-Байновского месторождения огнеупорных глин и выпуска рядового шамота до одного из самых мощных в России производства огнеупорной продукции практически всех типоразмеров и модификаций.



В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ В СВЯЗИ с мощным развитием металлургического комплекса, модернизацией нефтехимической промышленности, наращиванием энергетического потенциала страны потребители стали предъявлять к огнеупорной продукции особо жесткие требования. Для того чтобы продукция компании была востребована на рынке, ОАО «Огнеупоры» исследует, разрабатывает

и внедряет новые виды огнеупорной продукции, ориентируясь не только на изменения, происходящие у потребителя, но и на новые направления развития науки, техники и производства.

Новая команда во главе с генеральным директором А. Юрковым, учитывая конъюнктуру современного огнеупорного рынка, видит будущее компании в решении проблем потребителей под ключ, то есть в разработ-

ке дизайн-проекта, поставке опытной огнеупорной продукции, шефмонтаже футеровочных работ с последующим эксплуатационным сервисным обслуживанием всех типов тепловых агрегатов (аутсорсинг).

Одним из примеров такого подхода является передача трех тепловых агрегатов (промежуточных ковшей) электросталеплавильного цеха филиала УГМК-Стали в Тюмени — металлургического завода Электросталь Тюмени для их полного эксплуатационного обслуживания в режиме «фул-сервиса» недавно созданному дочернему подразделению ОАО «Огнеупоры» — ООО «Огнеупор-Сервис». Благодаря внедрению данной схемы взаимоотношений заказчик уже на предварительном этапе получил ощутимые преимущества, главным из которых является снижение численности персонала, занятого футеровочными и ремонтными работами, и затрат на его содержание. При этом гарантируется высокая стойкость футеровки.

Помимо продвижения аутсорсинговых услуг на внешнем рынке предприятие наращивает объемы выпуска



перспективных видов огнеупорной продукции, позволяющих конкурировать на равных не только с отечественными, но и с зарубежными производителями.

В первую очередь стремительными темпами развивается производство неформованных огнеупорных материалов. Огнеупорная продукция изготавливается на современном оборудовании и по технологии ведущих европейских производителей. Для получения отличных служебных характеристик при производстве бетонных смесей и масс используются компоненты известных зарубежных фирм.

Одними из самых востребованных являются следующие виды продукции:

- тяжелые бетоны, предназначенные для изготовления монолитной футеровки сталеразливочных и промежуточных ковшей, футеровки малых



сводов электропечей, подин нагревательных печей и некоторых изделий металлопроводки машин непрерывного литья заготовок (МНЛЗ) — гнездовых блоков, перегородок, металлопримеников, бойных плит;

- легковесные теплоизоляционные бетоны. Они используются на предприятиях топливно-энергетического комплекса — в футеровках агрегатов для сжигания газа, в футеровке трубчатых печей нефтеперерабатывающего производства, в стенах и сводах нагревательных печей, а также на вновь строящихся предприятиях по сжиганию химических отходов.

На участке наложен в промышленных масштабах выпуск хромсодержа-



● ОАО «Огнеупоры» является единственным официальным представителем фирмы VELCO GmbH в России, специализирующейся на поставке эксклюзивного оборудования, необходимого для замешивания и нанесения новых видов огнеупорных бетонов и масс.

к физико-химическим свойствам стартовых смесей: высокая текучесть, отсутствие спекания при термическом и химическом воздействии расплава металла — всегда выполняются.

Одним из последних успешных проектов стало налаживание выпуска продукции, не совсем традиционной для ОАО «Огнеупоры». Речь идет о продуктовой линейке изделий, выполненных из материалов, основой которых является оксид магния. Выпускаются в промышленных объемах «торкрет-массы» с различным содержанием оксида магния, применяемые в рабочем слое футеровки промежуточного ковша. Благодаря превосходным служебным характеристикам массы положительно зарекомендовали себя при проведении испытаний на металлургических предприятиях России и ближнего зарубежья.

В самое ближайшее время для удовлетворения постоянно растущих потребностей производственные мощности участка будут перенесены в новый просторный цех, оборудованный современными печами для термообработки изделий и агрегата-

ми по производству новых видов продукции.

На предприятии постоянно внедряются новые технологии производства корундографитовых изделий, используемых в металлопроводке МНЛЗ для регулирования потока стали.

Перспективным является и недавно созданный участок по производству высокомагнезиальных и алюмосодержащих флюсов, применяя которые металлурги достигают следующих технологических результатов:

- увеличения срока эксплуатации тепловых агрегатов за счет снижения агрессивного воздействия шлака на огнеупоры;
- улучшения процесса шлакообразования и рафинирующих свойств шлака.

Расширение номенклатуры продукции, особенно неформованной, предполагает ее успешную реализацию, только если у потребителей есть необходимое оборудование: бетоносмесители, торкрет-установки. Это особенно актуально при переводе на более современные технологии футеровки тепловых агрегатов морально и физически устаревших цехов.

ОАО «Огнеупоры» является единственным официальным представителем фирмы VELCO GmbH в России, специализирующейся на поставке эксклюзивного оборудования, необходимого для замешивания и нанесения новых видов огнеупорных бетонов и масс. Примером такого взаимовыгодного сотрудничества служит внедрение качественно новых технологий футеровок тепловых агрегатов с параллельной поставкой качественного оборудования на некоторые российские предприятия.

Постоянный рост объемов продаж продукции — одно из важных направлений деятельности ОАО «Огнеупоры». Его маркетинговая стратегия четко обозначила пути реализации производственной и инвестиционной программ, обеспечивающих эффективное развитие компании.

В целом генеральный директор озвучил основную стратегическую цель развития Богдановичского ОАО «Огнеупоры»: увеличение доли предприятия на рынках огнеупорной продукции и услуг России и стран ближнего и дальнего зарубежья. ■